

Pierre GILLES

Né le 30 mars 1964, marié, 3 enfants
06 14 73 01 83
14 rue Leroy 14000 Caen
contact@finances-et-strategies.fr



EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Plus de 30 années d'expériences diversifiées au service des entreprises innovantes



Depuis Avril 2014 : Fondateur de

Accompagnement très opérationnel de jeunes entreprises innovantes et de PME :

- Missions de conseil en stratégie : conception de business model différenciateurs et formalisation de plans de développement, ingénierie de projets (simulations financières, plans d'actions opérationnels)
- Montage de dossiers d'aides publiques et de financement de l'innovation
- Accompagnement dans des levées de fonds auprès d'investisseurs
- Direction générale et/ou financière de transition

Références clients : se référer à la présentation synthétique du cabinet



Finances & Stratégies est qualifié par l'Office Professionnel de Qualification des Conseils en Management (ISQ – OPQCM) dans le domaine « Stratégie et Politique d'entreprise)



Administrateur de CINOV Normandie, Fédération des Syndicats des métiers de la prestation intellectuelle, du conseil, de l'ingénierie et du numérique

Expert-Conseil sélectionné et référencé par BPI France pour conduire des Diagnostics Croissance (<https://diagcroissance.bpifrance.fr/>)

5 années en tant que CEO-CFO dans le domaine des services et de l'innovation

De novembre 2011 à mars 2014 : **Directeur Général et Financier**
SAS MEDGIC GROUP (Caen, 14)

- « Bras droit » du Président fondateur
- Management de l'équipe (passage de 3 à > 30 salariés + 10 consultants externalisés)
- Elaboration des business plan et formalisation des plans de développement stratégique, participation active à 3 levées de fonds (> 2 M€) et mobilisation d'aides publiques (2 M€)
- Reporting (tableaux de bord, ...) et relations avec les investisseurs financiers présents au capital
- Montage et suivi des dossiers de demandes de financement et d'aides publiques (rescrit CIR – JEI,...)
- Veille stratégique et technologique, communication (pôle de compétitivité, clusters, ...), négociation et formalisation d'accords de consortium et de partenariats commerciaux

MEDGIC GROUP est une start-up spécialisée en technologies et services numériques pour la santé et l'autonomie. Elle a notamment conçu un logiciel en mode SaaS de pilotage des Etablissements d'Hébergement pour Personnes Agées Dépendantes et déploie depuis peu des solutions innovantes pour le maintien à domicile.

De février 2009 au 30 avril 2012 : **Directeur Adjoint**
MIDI-PYRENEES INNOVATION (devenue MADEELI)
Agence Régionale d'Innovation (Toulouse, 31), Association Loi 1901
Temps partiel de novembre 2011 à avril 2012

- En appui du Directeur Général, structuration du back-office administratif, financier et juridique de l'agence : gestion budgétaire (budget annuel > 3 M€), secrétariat général de l'association, en particulier des instances décisionnelles, dans un contexte « politique » particulier (Président de Région et ancien ministre, 60 administrateurs dont le Préfet et des représentants de l'Etat, des collectivités territoriales, Universités, de nombreuses organisations patronales,...), management de l'équipe (25 salariés), organisation et gestion administrative,...
- Proposition et mise en œuvre d'actions collectives nouvelles en faveur de PME régionales impliquant la coordination d'équipes non hiérarchiques, notamment de nombreux acteurs locaux du développement économique : pratiques d'ingénierie collaborative dans les PME, Propriété Intellectuelle et Stratégie de développement (en partenariat avec l'ESC Toulouse et l'INPI), Normalisation et Management de l'Innovation (en partenariat avec l'AFNOR),...

14 ans d'entrepreneuriat dans le conseil et l'animation d'outils de développement économique

Mai 2001 à Janvier 2009 : **Gérant-Associé**, SARL SEPIA CONSEIL (Caen, 14)
Mai 1994 à mai 2001 : Création du cabinet Finances & Stratégies (profession libérale)
puis fusion avec la société ETHEIS (3 associés, 10 salariés)

- Nombreuses missions de conseil auprès de dirigeants de PME –PMI de tailles (5 à 300 personnes) et de secteurs d'activités variés (agroalimentaire, biotechnologies, TIC, sciences de l'ingénieur, services,...) : diagnostic économique et financier, accompagnement stratégique, élaboration de plans de développement et/ou de redéploiement, simulations économiques et projections financières, ingénierie financière de haut de bilan
- Gestion et animation d'*Emergence*, pépinière d'entreprises innovantes de la Ville de Caen (marché public de prestation de services de 2001 à 2008, 3 appels d'offres renouvelés)
 - Réorganisation et mise en œuvre d'une stratégie de communication et de promotion de la pépinière
 - Mise en réseau avec les acteurs régionaux de l'innovation et de la création
 - Intégration dans le programme de coopération européen « North European Network for Service Incubators » (financement Interreg III B, août 2005 – mai 2008) impliquant de nombreux déplacements en Europe : échanges de meilleures pratiques, mesure de l'impact des incubateurs sur les entreprises
 - + de 40 nouveaux projets accompagnés (high-tech et services innovants)
 - Gestion sur la base du référentiel qualité NF « Pépinières d'entreprises »
 - Taux de satisfaction très élevé des entreprises
 - Taux de pérennité en forte progression (proche de 90 % à 5 ans)
- Fondateur et directeur opérationnel de *Normandie Pionnières* (association Loi 1901), incubateur au féminin de services innovants
 - Etude de faisabilité puis création ex-nihilo de l'entité (mai 2007) et mobilisation de fonds publics
 - Gestion administrative et financière : préparation des réunions de conseil d'administration, comités de pilotage et assemblées générales, relations avec l'expert-comptable, les financeurs et les banques, montage des dossiers de subventions, gestion comptable et financière,...
 - Pilotage opérationnel : mise en place d'une équipe dédiée, marketing de l'incubateur et relations avec les médias, conception et mise en œuvre du dispositif d'accompagnement anté-crédation, supervision des consultants et experts intervenants, accompagnement de projets et animation de séminaires,...

7 ans dans l'audit financier et le capital-investissement

Janvier 1990 à mai 1994 : Analyste financier, SDR de Normandie (Rouen et Caen)
 Société de capital-investissement régionale

- Evaluation d'entreprises, élaboration de montages financiers de haut de bilan, accompagnement en fonds propres de PME – PMI, ETI et grandes entreprises implantées en Normandie
- Analyse de projets d'investissements de PME régionales et mise en place des financements (prêts à moyen et long terme, crédit-bail immobilier)
- Expertises économiques réalisées pour BPI France (ex-ANVAR : projets d'innovation) et la DATAR (dossiers de demandes de Prime d'Aménagement du Territoire)

Août 1987 à décembre 1989 : Auditeur puis Responsable de mission Cabinet MAZARS (Paris)

- Audits financiers contractuels (grands groupes industriels et financiers français)
- Audits d'entreprises dans le cadre d'opérations de fusions et acquisitions

FORMATION & QUALIFICATION

- Ingénieur AGRO PARIS TECH (diplômé de l'Institut National Agronomique Paris – Grignon, promotion 1984 - 1987, spécialisation en économie de l'entreprise)
- Master de Biochimie et Microbiologie Alimentaires, Université de Caen, 1985 (mention bien)
- Qualifié OPQCM (*Office Professionnel de Qualification des Conseils en Management*) « Généraliste PME – PMI » de 2005 à 2008 puis « Stratégie et Politique d'entreprise » depuis 2014
- Expert référencé par BPI France pour conduire des Diagnostics Croissance
- Anglais : courant (mère britannique, nombreux séjours en Grande-Bretagne, participation au programme européen NENSI)

DIVERS

Parce qu'il y a une vie après l'entreprise....

- Batteur de jazz
- Cuisine & vins
- Voyages